

不況に打ち勝つ8日間!

先着15名!!

# 営業企画力を強化し 業績UP!!



企画力を身に付けたい

建設、製造、関連サービス業の皆様対象



## 営業企画プランナー養成講座

経営革新塾

開催期間

平成21年 平成22年

10月▶1月

全8回

売上に繋がらない…。振り返り考えると場当たりな営業・広告はしていませんか!?お客さまのニーズが多様化している今こそ、販売企画から契約までの一連のプロセスをイメージした営業活動が成果に繋がります。このセミナーは、建設・製造業・関連サービス業など生産者や受注請負事業を主業とされているB to B事業所を対象とし、お客さまのココロを掴む企画コンセプト設計からマーケティング、営業ツール作成など実践的アプローチまでの営業企画を体系立てて学べる実践型セミナーです。

詳しくは、福島県商工会連合会で検索

福島県商工会連合会

検索

期待できる効果

営業力の強化

実践型企画書の書き方

売れる仕組みづくり

アイデア発想力の向上